



# GIAMPIETRO TRIVINI BELLINI

Berater

Der Fokus auf den Menschen und der Aufbau eines Vertrauensverhältnisses zum Kunden und seinen Mitarbeitern sind das Fundament meiner Arbeit. Als Business-Coach entwickle ich eine möglichst umfassende Sichtweise auf die Situation, die sowohl die fachlichen und methodischen Aspekte als auch die sozialen, persönlichen und emotionalen Aspekte umfasst, die Menschen zu bestimmten Verhaltensweisen bewegen.


Für ein verkaufsorientiertes Business-Coaching ist eine solide Führungskultur wichtig, aber auch spezifische Skills, wie die Fähigkeit zu verhandeln, die wahren Absichten unseres Gesprächspartners zu erkennen und effektiv und überzeugend zu kommunizieren.

## WAS MEINE ARBEIT PRÄGT

Einfühlungsvermögen, Weitsicht, Ermittlung der Kundenbedürfnisse, Vertrauensbildung, Fokus auf unmittelbar anwendbare Methoden

## MEINE ARBEITSFELDER

Executive Business Coaching, Vertriebscoaching, Assessment & Profiling, Verhandlung, Überzeugung, durchsetzungsfähige Kommunikation, Glaubwürdigkeitsbewertung

+39 0471 067 520 

giampietro.trivini@ewico.com 

linkedin.com/in/giampietro-trivini-bellini 